Eric Worre: MLM sikeresen – 7 lépés a sikeres network marketing útján

ellenőrzőlap

Név: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Kezdés időpontja: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Befejezés időpontja: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

A tanfolyam célja: Kiképezni az új üzlettársat a Network Marketing alapjaira, ami által magabiztosabb, eredményesebb és profibb hálózatépítő lesz.

A tanulás módszere: Az ellenőrzőlapot azért készült, hogy végigkísérjen a könyvön és a lehető legnagyobb megértést, tudást vedd ki belőle, amit azután alkalmazni is tudsz. A feladatok az adott részekhez tartoznak, egymásra épülnek, ezért fontos, hogy sorrendben haladj a könyvön és az ellenőrzőlapon is.

Az ellenőrzőlap segítség az önálló tanuláshoz, ha nem értesz valamit, vagy kérdésed van, kérdezd meg a szponzorodtól, nem menj tovább az anyagban. Nem az a cél, hogy minél gyorsabban végigrohanj a könyvön és a feladatokon, hanem, hogy a legnagyobb megértést és legtöbb nyereséget szedd ki belőle!

Amikor elolvastál egy részt vagy elvégeztél egy feladatot, a neved kezdőbetűit és a dátumot írd a vonalra, ezzel tanúsítod, hogy megértetted a tanultakat és tudod is alkalmazni.

Ha az ellenőrzőlap gyakorlatot kér tőled, akkor gyakorold be azt alaposan és ne menj tovább, amíg nem meg jól az adott művelet.

1. Olvasd el a ***Köszönetnyilvánítás*** című részt! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
2. Olvasd el a Bevezetés című részt! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
3. Feladat – Írd le, miért nem a szerencsén múlik, hogy mennyire leszel sikeres az mlm üzletedben, mint hálózatépítő \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
4. Olvasd el az 1. fej. – A network marketing nem tökéletes, csak jobb c. részt! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
5. Feladat – Írd le saját gondolataid alapján pontokba szedve, hogy milyen egy tökéletes vállalkozás. Ezután, hasonlítsd össze, hogy ezek mennyire igazak az mlm vállalkozásodra! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
6. Feladat – Írd le, hogy miért a network marketing a legelérhetőbb kitörési lehetőség! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
7. Feladat – Írd le, hogy mi a csapda, amit vállalnod kell átmenetileg és miért vállalod! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
8. Olvasd el: 2. fej. Ha network marketinggel foglalkozol, döntsd el, hogy profi leszel \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
9. Feladat – Írd le, hogy mi az ML-ben dolgozók 3 csoportja és hogy Te hova tartozol! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
10. Feladat – Hogyan leszel profi FLP hálózatépítő szakember? \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
11. Olvasd el: 3. fej. Mint minden szakmában, itt is szaktudásra kell szert tenned \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
12. Feladat – Írd le, hogy mi az üzleted 3 alapvető eleme \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
13. Feladat \_ Írd le, hogy lehet, hogy van aki sikeres lesz, van aki sikertelen, pedig az első 2 alapvető elem mindegyik személynél ugyanaz \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
14. Olvad el: 4. fej. Készség #1 Keress jelölteket \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
15. Feladat: Írd le a jelöltkeresés 4 egyszerű lépését! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
16. Feladat: Írd meg a listádat az „Első lépés” alapján és mutasd meg a szponzorodnak! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
17. Olvasd el: 5. fej. Készség #2 Hívj meg jelölteket a termék és az üzleti lehetőség… \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
18. Feladat: Írd le, mi a különbség a „vadász” és a „földműves” mentalitás között, és hogy Neked melyik a szimpatikusabb és miért! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
19. Feladat: Írd le, milyen üzletépítési eszközöket használhatsz a munkád során! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
20. Feladat: Írd le, mi a 2célunk! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
21. Feladat: Írd le az anyagi függetlenség receptjét a Network Marketingben! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
22. Feladat: Írd le, hogy mi a meghívással kapcsolatos 4 alapszabály! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
23. Feladat: Írd le a profi meghívás 8 lépését! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
24. Feladat: Írd le a „nyílt megközelítés” egy példaszövegét, amit szerinted a cégedben is jól tudnál használni. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
25. Feladat: Írd le az „indirekt megközelítés” egy példaszövegét, amit szerinted a cégedben is jól tudnál használni. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
26. Feladat: Írd le a „szuper indirekt megközelítés” egy példaszövegét, amit szerinted a cégedben is jól tudnál használni. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
27. Feladat: Mindhárom szövegmintát beszéld át a szponzoroddal! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
28. Feladat: Írj 2 példaszöveget a „Ha én…, akkor te…?” mondatra! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
29. Feladat: Állítsd össze (ha nem megy egyedül, akkor a szponzorod segítségével) a telefonos és messengeres meghívási forgatókönyvet \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
30. Olvasd el: 6. fej. Készség#3 Mutasd be a terméket vagy a lehetőséget a jelöltnek \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
31. Feladat: Írd le, hogy miért fontos, hogy nem Te vagy a középpontban! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
32. Feladat: Írd le, hogy miért fontos az is, hogy mi másolható, nem csak az, hogy mi működik? Miért fontos, hogy mindkettő megvalósuljon? \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
33. Feladat: Írd meg a 4 pont alapján a saját sztoridat! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
34. Olvasd el: 7. fej. Készség#4 Kövesd nyomon és indítsd el a jelöltedet! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
35. Feladat: Írd le a „4 témát” és hogy miért fontosak ezek! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
36. Feladat: Írd le, hogy mi a kifogások 2 csoportja és hogyan kezeled ezeket! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
37. Olvasd el: 8. fej. Készség#5 Segíts a jelöltednek, hogy vásárlóvá vagy független … \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
38. Feladat: Írd le, hogy miért fontos a felkészültség és a jó kérdések feltétele! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
39. Feladat: Írd le a „4 lépéses lezárás”-t \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
40. Olvasd el: 9. fej. Készség#6 Segíts az új üzlettársnak, hogy megfelelően induljon el \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
41. Feladat: Írd le röviden, hogy milyen lépésekből áll a cselekvési terv! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
42. Olvasd el: 10. fej. Készség#7 Népszerűsítsd a rendezvényeket \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
43. Feladat: Írd le, hogy miért fontos részt venni a rendezvényeken! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
44. Feladat: Kérdezd meg a szponzorodat, mikor milyen rendezvények lesznek a következő fél éven belül, írd be őket a naptáradba és vedd meg a jegyet a következőre! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
45. Olvasd el: 11. fej. Ami megéri az időigényes \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
46. Feladat: Írd le, hogy mi az 1/3/5/7 szabály és hogy mit gondolsz róla! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
47. Feladat: Írd le, hogy miért fontos a tanulás! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
48. Feladat: Írd le, mik a tanulás módjai és melyiket, hogy használod majd! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
49. Feladat: Írd le, hogy miért fontos megválogatnod azokat, akikkel az idődet töltöd! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
50. Feladat: Írj 3-3 példát azokra a környezetedből, akik támogatnak és akik lehúznak! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
51. Olvasd el: 12. fej. Megéri \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
52. Feladat: Írd le, hogy miért érdemes profivá válnod és sikeressé válni az MLM-ben! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
53. Olvasd el: A szerzőről \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
54. Feladat: Írd le, miért érdemes megfogadni Eric Worre tanácsait \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
55. Záró feladat: Írd le, hogy mit adott Neked ez a könyv és mik azok a dolgok, amiket a tanultak hatására máshogy fogsz csinálni! Ha leírtad, küldd el a szponzorodnak! \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_